

# Myynnin SUPER-päivä

Torstaina **10.9.2020** klo 8.00-16.00, Teknologia kylän Jedun auditorio, Uusitie, Haapavesi

Kouluttajana Timo Rope, Rope Oy

## Hyödyt

Tämä on tilaisuus, josta yrittäjän tai sen myyjän ei yksinkertaisesti kannata jäädä pois. Koulutuksessa käydään läpi myynnin avaintekijöitä konkreettisella ja käytännönläheisellä otteella. Keskustelujen kautta osallistujat saavat toimivia ratkaisuja oman yrityksensä myynnin polttaviin kysymyksiin.

## Kenelle

PK-yritysten myyntihenkilöille sekä yrittäjille, joista jokaisen tulisi osata myynti ja olla keskeisesti yrityksensä myynnissä mukana.

## Mitä

Myynnin tulostekijät

- Myynnin tuloskaava
- Myynnin syvin olemus
- Myynnin tuloselementit

Minä myyjänä

- Myyjän roolitietoisuus avaimena
- Huippumyyjän anatomia
- Omien myyjäominaisuuksien diagnosointi ja kehittäminen

Myynnin tuloksellisuuteen vaikuttavat ydintekijät

- Vaikutelmaviestintä
- Myynnin nuotitus
- Ostoprosessin vaiheen tunnistuksen mukainen myynti
- Tipuaskelpolitiikka

Myynnin tulostyö

- Myynti työprosessina
- Valmistelun avaimet
- Avauskeskustelusta myyntiin
- Ostos esteiden poisto
- Hinnan rooli ja sen pitäminen
- Kaupan saaminen päätökseen

## Hinta

Koulutus on osallistujille maksuton. Osallistuminen kerryttää yrityksen vähämerkityksistä valtiontukea eli ns. de minimis -tukea.

## Ilmoittautuminen

Ilmoittautuminen 26.8.20 mennessä osoitteeseen [janne.laitinen@siikalatva.fi](mailto:janne.laitinen@siikalatva.fi), Virtuklubi-hanke, Haapaveden-Siikalatvan seudun kuntayhtymä.